

# 家庭用から投資用まで安心の 太陽光発電専門店「とくとくショップ」

太陽光発電の施工販売を行う和上住電は、この分野のバイオニアとして21年の実績を持つ。  
一般向けのほか、太陽光発電の投資家ネットワークを構築、全国販売代理店支援を軸に運営中だ。

## 24時間対応で万全の アフターサービスを

和上住電は、1993年から太陽光パネルの施工を行うバイオニアである。2007年からは「和上住電とくとくショップ」の名称で販売も開始し、インターネットショップをいちはやく導入。東日本大震災後、クリーンエネルギーが注目され、大手企業の相次ぐ参入で、競争が激化する中でも、着実に業績を伸ばしている。

「うちは、ブームに乗って参入してきた会社とは違います。通常、施工業者は、特定のメーカー製品しか扱いませんが、弊社は販売網を持ったため、各製品の中から、お客さまのご予算や屋根の形状などに合わせて最適なパネルを選び施工できます」と、代表取締役の石橋大右氏。



和上住電  
代表取締役

### 石橋 大右氏

「現在出店できる地域は関東を中心に  
にご用意しておりますが、締め切り  
間近となっておりますので、お早め  
にお問い合わせください」(石橋氏)

#### お問い合わせ

#### 和上住電株式会社

〒555-0012  
大阪府大阪市西淀川区御幣島6-17-4

☎ 0120-054-405

http://wajo.jp/

さらに太陽光パネルは10年、  
20年と使うものであり、アフターサービスが特に重要である。  
「弊社ではメールによるお問い合わせに24時間対応しております。21年間で1万件以上の施工実績があり、トラブルのデータも蓄積しておりますので、お困りの際には迅速に対応できます」(石橋氏)

周知のように、太陽光パネルで発電した電気は売電できる。そこで、遊休地に投資目的でパネルを設置する人も増えている。また、パネルを設置したい人に、屋根や遊休地を貸すこともできる。こういった投資家に向けた

マッチングビジネスにも同社は強い。

さらに従来のネット販売に加え、地域密着型営業スタイルを取り入れ、「とくとくショップ」販売代理店を全国に募集中だ。「1県1店が原則で、現在12県12エリアに代理店があります。条件は、法人でありショールームを設置できること。代理店は「とくとくショップ」の高い集客力を生かして見込み客を紹介し、産業用太陽光発電の販売から施工までをフルサポート。詳しくはお問い合わせください」(石橋氏)



1993年創業。太陽光発電とオール電化の専門業者として、「業界最安値と誇りを持った工事」をモットーに歩んできた

投資用太陽光パネル設置例。「弊社主催の太陽光発電事業のセミナーは定員35名のところ200人以上のご応募と大好評でした」(石橋氏)